

- Fraquelli G., Erbetta F., 1999, "Privatization in Italy: an analysis of factors productivity and Technical efficiency, forthcoming in D. Parker, *Privatisation and corporate performance*, E. Elgar publishers, Londa.
- Fraquelli G., Fabbri P., 1998, "Prima e dopo la privatizzazione: un confronto tra imprese operanti in concorrenza", *Economia e Politica Industriale*, n. 98, pag. 127-153.
- Galal A., Jones L., Tandon P., Voglsang I., 1993, "Welfare consequences of selling public enterprises", *The World Bank*, Washington D.C.
- Golinelli G.M., 1997, "Problemi e prospettive della privatizzazione del gruppo IRI" Progetto Strategico Cnr, *Governance e sviluppo economico in Italia*, Roma, 12 maggio 1997.
- Grossman S.J., Hart O.D., 1986, "The costs and benefits of ownership: a theory of vertical and lateral integration", *Journal of Political Economy*, vol. 94, n. 4, pag. 691-719.
- Hart O. D., 1990, "An economist's perspective on the theory of the firm", *Columbia Law Review*, pag. 1757-1774.
- Hart O. D., Moore J., 1990, "Property Rights and the nature of the firm", *Journal of Political Economy*, vol. 98, n. 6, pag. 1119-1158.
- Hartley K., Parker D., Martin S., 1991, "Organisational Status, Ownership and Productivity", *Fiscal Studies*, 12 (2), pag. 40-60.
- Kay J.A., Thompson D.J., 1986, "Privatization: a policy in search of a rationale", *The Economic Journal*, n. 96, (381).
- Martin S., Parker D., 1997, *The Impact of Privatization: Ownership and Corporate performance in the UK*, Routledge, Londra.
- Megginson W.L., Nash R.C., Van Randonborgh M., 1994, "The Financial and Operating Performance of Newly Privatized Firms: an International Empirical Analysis", *Journal of Finance*, vol. 49 (2).
- Milgrom P., Roberts S., 1992, *Economics, Organization and Management*, Prentice Hall International, New Jersey, USA, trad. it. (1994), *Economia organizzazione e management*, Il Mulino, Prentice Hall International, Bologna.
- Niskanen W. A., 1971, *Bureaucracy and representative government*, New York.
- Orzechowski W., 1977, "Economic Models of Bureaucracy: Survey, Extensions and Evidence", in T. Borcharding, *Budgets and Bureaucrats: the Sources of Government Growth*, Durkam, NC, Duke University Press.
- Parker D., Hartley K., 1991, "Do changes in organizational status affect financial performance?", *Strategic Management Journal*, n. 12, pag. 631-641.
- Parker D., Hartley K., 1991, "Organizational status and performance: the effects on employment", *Applied Economics*, n. 23, pag. 403-416.
- Pryke R., 1982, "The comparative performance of public and private enterprises", *Fiscal studies*, n. 3.
- Sarno D., 1993, "Un'analisi comparata della performance di imprese di proprietà pubblica e di proprietà privata: il caso di un campione di imprese 'dismesse' dalle PP.SS", *Politica Economica*, n.3, pag. 367-396.
- Sicca L., 1997, "Il management nell'impresa neo-industriale", *Sinergie*, n. 42.