

In primo luogo, i lavori pubblicati negli ultimi anni, a differenza della maggior parte dei lavori precedenti, utilizzano (il più delle volte) le metodologie corrette, più avanzate e quindi più affidabili, oltre a utilizzare dati più ricchi e completi di quelli impiegati in precedenza.

In secondo luogo, analoghe rassegne della letteratura per il periodo precedente il 1990 si possono trovare, ad esempio, in Weisbrod (1988), Brosio e Zanola (1996) e Irs (2002).

Infine, il terzo motivo riguarda ragioni di spazio e di economicità. A partire dai primi lavori di una trentina di anni fa, infatti, la letteratura empirica è cresciuta al punto tale che si possono oggi annoverare oltre sessanta studi empirici sui fattori – prevalentemente di tipo fiscale – che influenzano le erogazioni liberali dei privati al settore non profit (Brooks 2002a).

Come si può notare dalle tabelle 3.1-3.3, i lavori empirici sono stati qui suddivisi in tre tipologie sulla base dell'approccio utilizzato nei diversi studi¹. In particolare, la tabella 3.1 contiene i principali risultati dei lavori che adottano un approccio statico, cioè un approccio in base al quale le decisioni dei donatori – in pratica, l'ammontare donato in un certo anno – dipendono solo dalle variabili osservate nel periodo corrente, lo stesso cioè cui si riferisce la donazione. La tabella 3.2 fa invece riferimento ai lavori che adottano un approccio dinamico, in cui si ammette che la decisione del donatore in un dato periodo possa dipendere anche da ciò che è successo nel passato e da quello che il donatore si attende possa accadere nel futuro. Infine, la tabella 3.3 fa riferimento ai risultati ottenuti attraverso analisi che partono da dati riferiti alle organizzazioni beneficiarie delle donazioni, anziché ai soggetti donatori.

Cominciamo dalle tabelle 3.1 e 3.2. Tutti i risultati partono da insiemi di dati che fanno riferimento a un certo numero di donatori (persone fisiche), dei quali si conosce, oltre che la donazione effettuata in un certo periodo, una serie di ulteriori caratteristiche, tra le quali il reddito disponibile e il prezzo della donazione generato dal sistema fiscale e dall'insieme di incentivi presenti in esso. È importante notare che la stragrande maggioranza di tali lavori utilizza da-

¹ Naturalmente sarebbero possibili altre classificazioni, sulla base della tipologia di dati utilizzati, del paese analizzato, o della metodologia impiegata.