

Verso un sistema ottimale di incentivi fiscali alle erogazioni liberali

Tabella 3.1. *Evidenza empirica recente (I). Stime di effetti di reddito e di prezzo sui donatori: modelli statici*

autore, anno	paese	elasticità al prezzo (in valore assoluto)	elasticità al reddito
Barrett 1991	Usa	0-0,81	0,34-0,68
Jones e Posnett 1991a	GB	0,73-1,35	0,86-1,64
Jones e Posnett 1991b	GB	0,12	0,11
Auten, Cilke e Randolph 1992	Usa	1,11	0,67
Duquette 1999	Usa	0,64-1,83	0,72-1,37
Tiehen 2001	Usa	1,15	0,24
Irs 2002	Italia	1,3	0,5

Tabella 3.2. *Evidenza empirica recente (II). Stime di effetti di reddito e di prezzo sui donatori: modelli dinamici*

autore, anno	paese	elasticità al prezzo (in valore assoluto)	elasticità al reddito
Barrett 1991	Usa	0,07 -0,78	0,19-0,42
Randolph 1995	Usa	1,2	0,8
		0,1-0,5	1,1-1,3
		1,6-2,3	0,1-0,6
Greene e McClelland 2001	Usa	0,49	0,37
		0,11	0,26

In grassetto: segni diversi da quelli previsti dalla teoria.

(a) l'elasticità rispetto al prezzo è la somma dei coefficienti stimati sulle variabili prezzo corrente e prezzo futuro (cioè prezzo del periodo successivo a quello in cui viene effettuata la donazione).

Tabella 3.3. *Evidenza empirica recente (III). Effetto di alcune variabili sulle donazioni ricevute dalle organizzazioni*

autore, anno	paese	elasticità al prezzo (in valore assoluto)	elasticità ai trasferimenti pubblici	elasticità alle spese di <i>fund-raising</i>
Khanna, Posnett e Sandler 1995	GB	1,3-1,4	0,10	2,5-2,9
Okten e Weisbrod 2000	Usa	0,5-2,5	0	0,1
Marcuello e Salas 2001	Spagna	1,6-2,6	0	-